

より高いクオリティを目指すウォーターコートメールマガジン

NMぷれす

発行日:2004.4.19 Vol-77

発行責任者:株式会社エヌエム 代表取締役松井正己 福井県福井市御幸4丁目11-22
TEL0776-24-3428FAX0776-24-3150<http://www.watercoat.co.jp> E-mail:m.matsui@watercoat.co.jp
「NMぷれす」バックナンバーは <http://www.watercoat.co.jp/rireki.asp>でご覧になれます

施工店紹介

担当代理店様と連携を取りWC事業展開している施工店
(有)ガルト様の紹介です。

施工店名

会社名: 有限会社ガルト

代表者: 伊藤千裕

住 所: 春日井市神屋町 1390-52

TEL: 0568-56-4848

FAX: 0568-56-4849

担当代理店名

会社名: 株式会社ジャムサインコーポレーション

代表者: 稲垣智久

住 所: 愛知県安城市住吉町 1-7-7

TEL: 0566-96-2333

FAX: 0566-96-2355

Email: jam-s@katch.ne.jp



地域限定加盟店方式の展開例

代理店と加盟店契約を結び連携を密にした事業を展開

代理店(株)ジャムサインコーポレーション(代表稲垣智久)様は、新規施工店がウォーターコートを開業するに当たり初期の技術指導はじめ、来店告知のPR、お客様紹介、消耗品の定期的提供等をパッケージにした加盟店方式で、地域限定とした施工店をつくりウォーターコート事業を始めました。この度は、春日井市に中古車販売を中心とした店を持つ(有)ガルト様をその加盟店として事業をスタートさせました。

コーティング関連にはまったく無知なお店もこのシステムなら、導入から事業展開まで代理店が一緒になって面倒をみてくれる方式のため、安心して事業をスタートすることができます。今回の導入に当たっても、下処理技術の習得として研磨技術や洗浄方法など、たっぷり時間をかけ研修し、プロショップに負けないほどの技量を身に付けてスタートしました



代表者 伊藤千裕様

Q1：ウォーターコートを導入されて、何台ぐらい施工されましたか？

A1：まだ、20 台ぐらいですが、1 台 1 台入念に施工させていただいておりますので、お客様には十分満足してもらっています。

Q2:主にどのような会員方式で行っているのですか？

A2：当社は新車，中古車販売店なので、車輛購入されたお客様にお勧めして施工しているのが大半を占めています。

新規顧客確保はほとんど雑誌 G O O 掲載の宣伝での問合せによるものです。

特別に会員方式はとっていませんが、他に取引業者や新車ディーラーからの依頼でも施工しています。
料金設定は本社価格表に元づいています。



屋内専用 WC 施工ビット

Q3：ウォーターコートされたお客様の反応はいかがですか？

A3：施工後の洗車が楽なのと、輝きは年式の古い車ほど実感出来るとのこと。ほとんどのお客様は「洗車が楽しく」ということが共通ですね。

写真セルシオのお客様 = O・N様
(本人掲載は遠慮との事)
コメントとしては、普段は会社の車で週末しかセルシオに乗れないけれど毎週欠かさず洗車をしているので、水洗いだけで新車のようになり満足しているとのこと。



Q4:ウォーターコートを活用した今後の展開をお聞かせください。

A4：まだまだ認知度が浅いので、もっと実績をつくり、より多くの人に広めて行きたい。車だけに留まらず、他の施工も勉強し、チャレンジしたい。

取材ご協力ありがとうございました。(野路信吾)